**ПЕРСПЕКТИВЫ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ**

Е. О. ВОРОНИНА, *ассистент кафедри економічної теорії*

*Харківський національний університет міського господарства імені О.М. Бекетова, м. Харків*

Государственно–частное партнерство – модель, которая получила широкое распространение во всем мире для создания, модернизации, организации и управления различных видов инфраструктурных проектов. Такие проекты зачастую, требуют очень солидных финансовых вливаний, а также больших затрат времени и высоких профессиональных качеств менеджерского персонала.

Сегодня, практически ни одно государство не способно в полной мере удовлетворить население всеми социальными благами, тем более с использованием современных стандартов и технологий как этого требуют современные реалии. Поэтому правительства многих стран передают во временное долго- и среднесрочное пользование бизнесу объекты, которые раньше всегда находились в государственной собственности и государственном управлении: электроэнергетика, автодорожное, железнодорожное, коммунальное хозяйства, магистральный и трубопроводный транспорт, порты, аэропорты, здравоохранение, образование и т.д. При этом они оставляют за собой право регулирования и контроля их деятельности.

Необходимость появления и внедрения такой модели взаимодействия государства и бизнеса в этих отраслях заключается в следующем. С одной стороны, предприятия инфраструктурных отраслей не могут быть приватизированы т.к. эти объекты имеют огромную стратегическую, экономическую и социально-политическую значимость. Но, с другой стороны, в государственном бюджете развивающихся стран нет необходимого объема средств, позволяющих обеспечивать в них простое и расширенное воспроизводство.

ГЧП дает возможность привлекать значительные финансовые ресурсы в общественный сектор экономики развивающимся странам, а также внедрять различные технологические и организационные инновации. Правительства этих стран особенно остро ощущают проблему высокого общественного спроса на инфраструктурное строительство и государственные услуги, при этом для большинства из этих стран бюджетные средства остаются ограниченными.

Высокая актуальность данной проблемы связана с тем, что по определению развивающиеся страны испытывают большую необходимость развития всех видов инфраструктуры. К примеру, ежегодные потребности в инфраструктурных инвестициях в развитых странах оцениваются, согласно различным исследованиям от 1 до 2% ВВП (3%, если учитывать ремонт и обслуживание). Для развивающихся стран ежегодные потребности в инфраструктурных инвестициях оцениваются в 4.5% ВВП (и до 10% с учетом ремонта и обслуживания) [1]. При этом, как правило, доступ к долгосрочному финансированию на международных рынках капитала для этих стран значительно ограничен по сравнению с развитыми странами. Поэтому именно ГЧП может открыть новые возможности для привлечения средств в масштабные инфраструктурные проекты. Причем эти горизонты открываются не только внутренним инвесторам, но и иностранному капиталу.

ГЧП интересно и тем, что в зависимости от местных требований и интересов обоих партнеров существует огромное разнообразие относительно состава, разработки и реализации ГЧП. Все эти особенности прописываются в договоре между государством и частным партнером, в нем фиксируются цели, стандарты, взаимные роли и обязанности, распределяются риски и преференции [2].

Однако в практике развивающихся стран в основном преобладают упрощенные взгляды на ГЧП как на форму привлечения средств, с одной стороны, государства, а с другой стороны, коммерческих структур для решения главным образом экономических задач.

Однако следует учитывать и обратную сторону существующих несовершенств и неэффективности ГЧП (с учетом международного опыта), которая проявляется в потенциально большем выигрыше для государства и общества, чем для частной компании. Кроме того, на данный момент широкое развитие ГЧП в развивающихся странах сдерживается в силу несовершенства законодательства в этих регионах, а также сложной и слишком бюрократизированной схемой реализации таких проектов. Многие эксперты рассматривают эту сферу отношений как незрелый рынок, свидетельством чего является то, что многие потенциально высоко рентабельные проекты еще не реализованы. Поэтому органы публичной власти и бизнес должны работать согласованно в общенациональных интересах, формируя партнерские модели взаимоотношений в различных сферах. И здесь исключительно важно, найти баланс интересов, необходимый для реализации общественно значимых проектов.

Литература

1. Арман А. Взгляд ЕАБР на перспективы ГЧП в странах ЕАЭС // G-Global 13 ноября 2016. - [Електронний ресурс]. – Режим доступу:<http://group-global.org/ru/publication/36639-vzglyad-eabr-na-perspektivy-gchp-v-stranah-eaes>
2. Ruerd Ruben Public Private Partnerships in Developing Country // IOB Study № 378, April, 2013 – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <https://www.oecd.org/dac/evaluation/IOBstudy378publicprivatepartnershipsindevelopingcountries.pdf>